IMPIANTI: IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE APPROVA LA RELAZIONE FINANZIARIA SEMESTRALE AL 30 GIUGNO 2026

Principali risultati al 30 giugno 2026:

- **Totale Ricavi: Euro 3,78 milioni (Euro 3,14 milioni nel H1 2025)**
- **Margine di Contribuzione: Euro 1,06 milioni (Euro 1,11 milioni nel H1 2025)**
- **EBITDA: Euro -0,20 milioni (Euro -0,27 milioni nel H1 2025)**
- **Indebitamento Finanziario Netto: Euro 0,17 milioni (debito)**

Highlights primi 8 mesi 2026:

- **Ricavi dal 1° gennaio al 31 agosto 2026: Euro 4,43 milioni (Euro 4,05 milioni nel H1 2025)**

Carate Brianza (MB), 24 settembre 2026 – Impianti S.p.A. (EGM: MPT), nata nel 1992 con oltre 30 anni di esperienza in qualità di System Integrator nei settori ICT (Information & Communication Technology) & Audio Video con particolare riguardo a soluzioni di videocomunicazione & UCC (Unified Communication & Collaboration) e Technology Scout, comunica che il Consiglio di Amministrazione riunitosi in data odierna ha esaminato e approvato la Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2026, sottoposta volontariamente a revisione contabile limitata.

***

PRINCIPALI RISULTATI AL 30 GIUGNO 2026

I **Ricavi delle vendite e delle prestazioni** si attestano ad **Euro 3,71 milioni** circa, in aumento del 21% rispetto al primo semestre 2025 (Euro 3,08 milioni).

Business Unit	30-giu-26	% Totale	30-giu-25	% Totale	Var 26-25	Var. %
System Integration	2.158.904	58%	1.712.422	56%	446.482	26%
Servizi Professionali	363.104	10%	459.392	15%	(96.288)	(21%)
E-Commerce	1.143.739	31%	834.257	27%	309.482	37%
Difesa	50.966	1%	76.009	2%	(25.043)	(33%)
RICAVI	**3.716.712**	**100%**	**3.082.080**	**100%**	**634.633**	**21%**

La performance della Business Unit “System Integration”, rispetto all’esercizio precedente, ha rafforzato il posizionamento della Società nel proprio mercato di riferimento con una crescita dei ricavi del 26%;

La divisione “Servizi Professionali” registra una flessione rispetto al corrispondente perdiodo del 2025 (-21%), riconducibile principalmente allo slittamento temporale di alcuni ordini e al conseguente differimento dell’erogazione dei relativi servizi riferiti a contratti già stipulati;

La divisione “E-commerce” registra un significativo incremento dei ricavi (+37%) e riflette il graduale recupero dei volumi e il consolidamento delle iniziative commerciali e operative intraprese;

La Business Unit “Difesa-Healthcare” ha evidenziato una contrazione del 33% rispetto al medesimo periodo dell’esercizio precedente a causa di uno slittamento temporale di alcune commesse che hanno influenzato il volume delle attività contabilizzate nel periodo. In tale contesto, la Società ha completato un’attività di reskilling del personale coinvolto e ha investito nella formazione delle proprie risorse, trasformando le competenze maturate in nuove professionalità coerenti con le esigenze della Divisione, valorizzando il capitale umano interno e riducendo il ricorso a risorse esterne.

Il **Margine di contribuzione**, pari a Euro 1 milione, risulta essere in decremento del 5% rispetto ai Euro 1,1 milioni dell’esercizio precedente.

I **costi del personale** al 30 giugno 2026 sono pari a Euro 0,72 milioni e diminuiscono di 0,16 milioni rispetto al 30 giugno 2026 (Euro 0,87 milioni).

I **costi operativi** passano da Euro 0,51 milioni al 30 giugno 2025 ad Euro 0,56 milioni al 30 giugno 2026, riflettendo un incremento dei costi pari ad € 55.786, principalmente per effetto dei maggiori costi sostenuti dalla Divisione “Difesa-healthcareù” riconducibili al rafforzamento della struttura organizzativa e all'incremento delle attività operative necessarie a supportare lo sviluppo del business.

I **costi per godimento beni di terzi**, pari ad Euro 0,041 milioni, mostrano una riduzione di Euro 0,06 milioni verso pari periodo del 2025 (Euro 0,047 milioni).

Per effetto delle variazioni sopra esposte l’**EBITDA** al 30 giugno 2026 risulta negativo per Euro 0,20 (-8,7%) rispetto all’EBITDA al 30 giugno 2025.

Il **Risultato Netto** al 30 giugno 2026 è negativo per Euro 0,30 milioni, rispetto ad una perdita di Euro 0,37 milioni al 30 giugno 2025.

Il **Patrimonio Netto**, pari a Euro 0,72 milioni (Euro 1 milione al 31 dicembre 2025), si riduce per effetto della perdita di periodo pari a Euro 0,30 milioni.

L’**Indebitamento Finanziario Netto** al 30 giugno 2026 è pari a circa Euro 0,17 milioni (debito), rispetto a cassa per Euro 0,55 milioni al 31 dicembre 2025. I flussi finanziari rilevati nel primo semestre 2026 hanno permesso di sostenere le iniziative di sviluppo della Società, nonostante la posizione finanziaria netta del periodo evidenzi un peggioramento.

***

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE E CONTINUITA’ AZIENDALE

Il Bilancio Intermedio al 30 giugno 2026 si inserisce in un contesto macroeconomico e geopolitico ancora caratterizzato da incertezza, ma con segnali di sostanziale resilienza dell'economia italiana ed europea. In questo scenario, i settori della Difesa, dell'Aerospazio, della Mobilità Aerea Avanzata e delle tecnologie digitali continuano a beneficiare di importanti investimenti e trend di crescita, sostenuti dall'innovazione tecnologica, dalla digitalizzazione e dal rafforzamento delle capacità strategiche a livello europeo. Tali dinamiche confermano interessanti opportunità di sviluppo nel medio-lungo periodo.

Alla luce delle iniziative di business avviate nel corso del triennio precedente e dello scenario di mercato attuale e prospettico riportato sopra, la Società ha rivisto, in sede di chiusura del bilancio al 31 dicembre 2025, le stime per i prossimi esercizi, anche grazie al recupero della redditività e all'accelerazione del consolidamento delle attività legate alla diversificazione delle Business Unit:

- La Business Unit "System Integration" è focalizzata sul consolidamento delle attività in essere e sullo sviluppo di nuove opportunità a maggiore valore aggiunto, facendo leva sulle competenze acquisite nei progetti realizzati negli anni precedenti che risultano particolarmente utili nell'integrazione e alla creazione di nuove opportunità per la Business Unit "Difesa–Healthcare". Le prospettive restano positive, supportate da un portafoglio di opportunità qualificato e dalla crescente richiesta di sistemi integrati per la gestione e il controllo di infrastrutture critiche.

- La Business Unit "Difesa–Healthcare" ha concentrato i propri sforzi sul consolidamento delle competenze già acquisite e attività di reskilling del personale che hanno consentito al personale interno di ottenere nuove competenze e certificazioni senza aggravio di ulteriori costi. Pur non avendo, al momento, un significativo incremento dei ricavi a causa dei tempi di conversione delle offerte particolarmente lunghi, la Business Unit dispone oggi di un patrimonio di conoscenze, professionalità e accordi commerciali che consentiranno di affrontare con maggiore efficacia le opportunità commerciali nei mercati della Difesa e dell'Advanced Air Mobility.

- La Business Unit "E-commerce" ha evidenziato una crescita dei ricavi rispetto all'esercizio precedente, beneficiando della maggiore dinamicità del mercato e delle azioni di ottimizzazione commerciale intraprese. La presenza consolidata sui nove marketplace paneuropei ha consentito di intercettare efficacemente la domanda, contribuendo al miglioramento delle performance della Business Unit e al rafforzamento della propria quota di mercato nei segmenti di riferimento.

- Per quanto riguarda il Sistema di Gestione Integrato e le relative Certificazioni, che consentono una gestione di rischi e opportunità su tutti i processi aziendali, la Società ha mantenuto aggiornato il sistema. Il possesso di questa struttura certificativa consente peraltro alla Società di essere accreditata a tutti i principali albi fornitori.

La Società, a seguito delle perdite riportate nel triennio 2022-2024, ha chiuso l'esercizio 2025 con un risultato positivo, beneficiando degli interventi gestionali posti in essere per il recupero della redditività e del contributo garantito dagli azionisti al rafforzamento della struttura aziendale.
Nel primo semestre 2026 la Società ha registrato un risultato negativo. Tale andamento risente della fisiologica stagionalità che caratterizza il business aziendale e che, anche negli esercizi precedenti, ha comportato una maggiore concentrazione dei ricavi e della redditività nella seconda parte dell'anno.

Il Management, a partire dall'esercizio 2025 ha posto in essere una serie di inziative per sostenere una redditività adeguata agendo su margini e struttura dei costi, pii riconfermate anche nell'esercizio in corso, quali, in particolare:

- il rinnovo, con effetto retroattivo dal 1° gennaio 2026 e sino al 31 dicembre 2026, dell'accordo con la Società Wall-I avente ad oggetto la riduzione del canone di locazione annuo ad euro 50.000,00

(cinquantamila/00), oltre IVA. Tale accordo ha continuato a produrre effetti positivi sul contenimento dei costi operativi della Società.

- la rinuncia da parte della sig.ra Simona Castelli dell'emolumento deliberato a suo favore, in qualità di Presidente del C.d.A per l'anno 2026. Tale iniziativa ha permesso un risparmio di costi su base annua pari a euro 15.000,00 (i.e. l'effetto economico sul primo semestre 2026 è pari ad euro 7.500,00);

- la rinunica da parte del sig. Simone Lo Russo di parte dell'emolumento deliberato a suo favore, quale componente del C.d.A. e Amministratore Delegato per l'anno 2026. Tale iniziativa ha permesso un risparmio di costi su base annua pari a euro 30.000,00 (i.e. l'effetto economico sul primo semestre 2026 è pari ad euro 15.000,00);

- l'impegno da parte dei soci, sig.ri Simone Lo Russo e Simona Castelli a versare un importo sino ad un massimo complessivo di Euro 300.000,00 (trecentomila/00) a favore della Società, in conto futuro aumento di capitale, nel caso in cui il Consiglio di Amministrazione dovesse accertare la necessità di detto apporto finanziario per sostenere le esigenze finanziarie e strategiche della Società connesse alla realizzazione dei propri piani di crescita nel corso dei prossimi 12 mesi decorrenti dalla data odierna.

A seguito delle considerazioni esposte in precedenza e delle attività messe in atto e descritte nei paragrafi precedenti, l'Organo Amministrativo ritiene ragionevole continuare ad applicare il presupposto della continuità aziendale nella redazione del Bilancio, tenuto conto del miglioramento dei volumi seppur assorbito dalla contrazione dei margini registrato nel primo semestre per effetto di un differente mix di prodotti commercializzati, dello sviluppo della Business Unit "Difesa-Healthcare" le cui numerose iniziative commerciali attualmente in corso di sviluppo lasciano ragionevolmente attendere una positiva traduzione in ricavi nei prossimi mesi, nonostante gli Amministratori evidenzino alcune significative incertezze, che potrebbero far sorgere significativi dubbi sulla continuità aziendale principalmente relative a:

- tempistiche non comprimibili e tasso di conversione delle proposte commerciali in corso di gestione da parte del procurement dei clienti, anche in relazione a operazioni di integrazione societaria in corso presso alcuni dei principali clienti, che comportano naturali periodi di allineamento dei rispettivi sistemi e procedure;

- tempistiche di rilascio di autorizzazioni da terze parti e dell'evoluzione normativa nell'ambito della mobilità aerea avanzata propedeutiche allo sviluppo di progetti, legate anche al contesto innovativo del mercato, in particolare per la Business Unit "Difesa-Healthcare" e, laddove interessata da progetti trasversali, per la Business Unit "System Integration";

- slittamenti nell'esecuzione degli ordini, legati principalmente a condizioni operative dei cantieri dei clienti o ad eventi non prevedibili, con effetti limitati sulle tempistiche di avanzamento delle commesse già avviate.

***

FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DOPO IL PRIMO SEMESTRE 2026

Nel corso del secondo semestre 2026 la Società ha proseguito nel percorso di consolidamento del proprio posizionamento nei settori ad elevato contenuto tecnologico, con particolare riferimento alla Difesa, alla sicurezza delle infrastrutture strategiche, alle Control Room, al settore Education, al monitoraggio del territorio e alla mobilità aerea avanzata.

Nel mese di luglio 2026, IMPIANTI è stata invitata dallo Stato Maggiore della Difesa (SMD) a prendere parte ad attività di sperimentazione operativa dedicate a tecnologie afferenti alla Divisione Difesa, con particolare riferimento a sistemi Anti-Drone (C-UAS) e droni da ricognizione, nell'ambito di scenari reali sia marittimi, con la Marina Militare, sia terrestri, con l'Esercito Italiano.
Tali attività hanno rappresentato un'importante occasione di verifica sul campo delle competenze e delle soluzioni tecnologiche sviluppate e integrate dalla Società, in contesti operativi complessi e ad elevato contenuto tecnologico, con applicazioni rivolte alla protezione di infrastrutture critiche, asset strategici e personale impiegato in ambiente operativo.

Sempre nel mese di luglio 2026, la Società ha completato con esito positivo le attività periodiche di mantenimento e aggiornamento del proprio Sistema di Gestione Integrato e delle relative certificazioni ISO, confermando l'attenzione dedicata al controllo dei processi aziendali, alla qualità, alla sicurezza e al miglioramento continuo dell'organizzazione.

Nel mese di agosto 2026, la Società ha inoltre acquisito una nuova commessa per lo sviluppo di Control Room per un importante gruppo industriale italiano, con avvio delle attività presso l'Headquarter del cliente.
La commessa rappresenta un'ulteriore conferma del posizionamento di IMPIANTI nel proprio business storico e consolidato, nel quale la Società ha sviluppato nel tempo competenze specialistiche nella progettazione e nell'integrazione di ambienti di controllo, comando e supervisione ad elevata complessità.
Le Control Room assumono inoltre un ruolo sempre più strategico nell'evoluzione dei sistemi tecnologici integrati, configurandosi progressivamente come il punto di convergenza tra infrastrutture ICT e audiovisive, sistemi di monitoraggio e sicurezza, piattaforme di Advanced Air Mobility, sistemi UAV/Droni e soluzioni Counter-UAS (C-UAS).
In tale prospettiva, la nuova commessa evidenzia la capacità della Società di mettere a fattor comune le competenze maturate nel proprio core business con quelle sviluppate nei nuovi ambiti della mobilità aerea avanzata e della Difesa, rafforzando un modello di offerta integrato e ad elevato contenuto tecnologico.

Nell'ambito del settore Education, nel corso del periodo la Società si è inoltre aggiudicata un nuovo Accordo Quadro della durata di cinque anni per la fornitura di sistemi Audio/Video professionali e relativi servizi a favore dell'European University Institute (EUI), prestigiosa istituzione universitaria internazionale con sede in Toscana, per un valore complessivo di oltre 500.000 euro.
L'aggiudicazione rappresenta un'ulteriore conferma delle competenze e del posizionamento consolidato di IMPIANTI nel settore Professional Audio/Video, ambito nel quale la Società opera da molti anni affiancando istituzioni, università e grandi organizzazioni nella progettazione, integrazione e gestione di infrastrutture tecnologiche evolute.
Anche questa commessa rafforza la componente storica e ricorrente del business, che continua a rappresentare una solida base industriale sulla quale la Società sviluppa e integra nuove competenze nei settori a maggiore contenuto innovativo.

Nel mese di settembre 2026, tecnologie e piattaforme professionali riconducibili alle competenze sviluppate dalla Società sono state impiegate, alla presenza del Commissario del Governo per il contrasto al dissesto idrogeologico della Regione Basilicata, nell'ambito delle attività di monitoraggio di un importante intervento sul territorio.
L'utilizzo di droni professionali e di tecnologie avanzate di acquisizione e analisi dei dati ha consentito di effettuare rilievi ad elevato livello di dettaglio e di costruire una base informativa utile a monitorare nel tempo l'evoluzione dell'area, verificare l'efficacia degli interventi realizzati e supportare la programmazione delle successive attività.
L'esperienza costituisce inoltre un esempio concreto della trasversalità delle competenze tecnologiche della Società, sviluppate anche in ambiti ad elevata specializzazione e successivamente applicabili alla sicurezza del territorio, alla tutela delle infrastrutture e al supporto decisionale delle Pubbliche Amministrazioni.
Con riferimento al progetto innovativo dedicato al trasporto aereo in ambito medicale ed emergenziale, dopo una fase di rallentamento connessa all'integrazione e alla validazione di alcune componenti tecnologiche, nel corso del terzo trimestre si è registrata una significativa accelerazione delle attività.
Il progetto ha beneficiato di un articolato percorso di verifica tecnica, documentale e autorizzativa svolto con il coinvolgimento di ENAC e delle altre Autorità competenti, elemento particolarmente rilevante in considerazione del carattere innovativo della sperimentazione e della complessità delle operazioni previste in ambiente urbano.

Nel loro complesso, le attività sviluppate nel periodo confermano il percorso strategico intrapreso dalla Società, volto ad affiancare al tradizionale ruolo di System Integrator una crescente capacità di selezionare, integrare e portare sul campo tecnologie innovative.

La Società sta così progressivamente consolidando un modello industriale nel quale le competenze storiche nei settori ICT, Audio/Video professionale, Control Room e infrastrutture tecnologiche rappresentano la base sulla quale sviluppare nuove applicazioni nei settori della Difesa, della sicurezza, dei droni, dei sistemi Anti-Drone e della mobilità aerea avanzata, rafforzando il proprio ruolo quale interlocutore tecnologico qualificato per Pubbliche Amministrazioni, Forze Armate, grandi gruppi industriali, università e gestori di infrastrutture strategiche.

***

DEPOSITO DOCUMENTAZIONE

Copia della Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2026 sarà messa a disposizione del pubblico, nei termini di legge, presso la sede della Società, sul sito internet della società www.impianti.eu nella sezione "Investor Relations/Bilanci e Relazioni Periodiche" nonché sul sito www.borsaitaliana.it nella sezione "Azioni/Documenti".

Si segnala infine che il conto economico e lo stato patrimoniale allegati al presente comunicato rappresentano schemi riclassificati e come tali non oggetto di verifica da parte dei revisori.

***

Il presente comunicato stampa è disponibile sul sito internet della Società https://www.impianti.eu nella sezione "Investor Relations" e su www.1info.it.

***

About Impianti S.p.A.

Impianti S.p.A., nata nel 1992, è attiva in Italia come System Integrator nei settori ICT (Information Communication Technology) & Audio/Video con particolare riguardo a soluzioni di videocomunicazione & UCC (Unified Communication & Collaboration). Impianti nasce dalla volontà dei due soci fondatori, Simone Lo Russo, attuale CEO e Simona Castelli, attuale COO, che hanno costituito una realtà dinamica e flessibile, in grado di soddisfare i bisogni dei clienti e adattarsi ai continui cambiamenti del mercato. Da 30 anni, Impianti S.p.A. anticipa le esigenze del mercato grazie al suo DNA di business developer, con un mix di prodotti che riesce a soddisfare tutte le richieste. Oltre a questo, l'esperienza da veterano sul mercato e le diverse certificazioni ottenute hanno permesso alla società di costruirsi una solida base clienti e diventare un interlocutore privilegiato, iscritto ad oltre 100 albi fornitori, per le Aziende Corporate e Multinazionali e per la Pubblica Amministrazione a livello di Governi, Ministeri e Prefetture, nonché per organismi sovranazionali. Dal 16 dicembre 2022 Impianti è quotata sul mercato Euronext Growth Milan organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A.. Per maggiori informazioni, visita: https://www.impianti.eu/.

Contatti

IMPIANTI | T + 39 0362 912181
INVESTOR RELATIONS MANAGER
Simona Castelli | investor@impianti.eu | Via Della Valle, 46/A, Carate Brianza (MB) – 20841

EnVent Italia SIM |
Euronext Growth Advisor | ega@envent.it
Via degli Omenoni 2 - 20121 Milano

MIT SIM | T +39 02 30561276
Specialist | trading-desk@mitsim.it
Corso Venezia 16 - 20121 Milano

ALLEGATI

Di seguito si riportano gli schemi di Conto Economico, Stato Patrimoniale riclassificato e Rendiconto Finanziario, laddove necessario, la società ha provveduto a riclassificare l'esercizio precedente per maggiore comparabilità delle singole poste di bilancio.

Conto Economico riclassificato

Conto Economico Riclassificato [Euro]	30-giu-26 6 mesi	% su ricavi	30-giu-25 6 mesi	% su ricavi	Var 26-25	Var %
Ricavi	3.716.712	100%	3.082.080	100%	634.632	21%
Altri ricavi	63.670	2%	55.547	2%	8.122	15%
Totale Ricavi	**3.780.382**	**102%**	**3.137.627**	**102%**	**642.754**	**20%**
Costo del venduto	(2.050.737)	(55%)	(1.505.418)	(49%)	(545.319)	36%
Costi per servizi	(1.141.908)	(31%)	(946.686)	(31%)	(195.030)	21%
Costi per god. Beni terzi	(41.503)	(1%)	(47.533)	(2%)	6.030	(13%)
Costi per il personale	(723.024)	(19%)	(879.833)	(29%)	156.809	(18%)
Altri costi	(27.235)	(1%)	(25.842)	(1%)	(1.393)	5%
Totale costi di produzione	**(3.984.407)**	**(107%)**	**(3.405.312)**	**(111%)**	**(579.095)**	**17%**
EBITDA Adjusted (1)	**(204.026)**	**(5%)**	**(267.685)**	**(8,7%)**	**63.851**	**(24%)**
Costi e ricavi non ricorrenti	-	-	(5.757)	0,2%	5.557	*
EBITDA (2)	**(204.026)**	**(5%)**	**(273.442)**	**(8,9%)**	**69.415**	**(25%)**
Ammortamenti e svalutazioni	(83.847)	(2,3%)	(86.663)	(2,8%)	2.816	(3%)
Svalut. per perdite durevoli di valore	(3.346)	(0,1%)	(2.744)	(0,1%)	(602)	22%
EBIT (3)	**(291.219)**	**(7,84%)**	**(362.849)**	**(11,8%)**	**71.630**	**(19%)**
Proventi ed oneri finanziari (netti)	(11.720)	(0,3%)	(9.342)	(0,3%)	(2.378)	25%
Utile (perdita) prima delle imposte	**(302.940)**	**(8,2%)**	**(372,191)**	**(12,1%)**	**69.250**	**(19%)**
Imposte	-	(0,0%)	(553)	(0,0%)	553	-
Risultato Netto Utile (Perdita)	**(302.940)**	**(8,2%)**	**(372.744)**	**(12,1%)**	**69.803**	**(19%)**

(1) L'Ebitda Adjusted è calcolato come utile o perdita del periodo prima delle imposte sul reddito, proventi e oneri finanziari, ammortamenti e svalutazioni, rettifiche di valore di attività e passività finanziarie e di costi e/o ricavi non ricorrenti.

(2) L'Ebitda è calcolato come utile o perdita del periodo prima delle imposte sul reddito, proventi e oneri finanziari, ammortamenti e svalutazioni e rettifiche di valore di attività e passività finanziarie.

(3) L'Ebit è calcolato come utile o perdita del periodo prima che siano state detratte le imposte sul reddito e gli interessi passivi dell'azienda.

Stato patrimoniale riclassificato

Stato Patrimoniale Riclassificato [Euro]	30-giu-26	% su CIN	31-dic-25	% su CIN
Immobilizzazioni immateriali	242.811	27%	308.466	67%
Immobilizzazioni materiali	93.035	10%	109.226	24%
Immobilizzazioni finanziarie	59.086	7%	59.086	13%
(A) Capitale Immobilizzato netto	**394.932**	**44%**	**476.778**	**103%**
Rimanenze	614.916	69%	853.257	185%
Crediti commerciali	1.787.796	200%	1.884.049	398%
Debiti Commerciali	(1.634.966)	(183%)	(2.398.565)	(507%)
Acconti	(156.909)	(18%)	(141.334)	(31%)
(B) Capitale circolante commerciale	**610.837**	**68%**	**197.407**	**42%**
Altre attività	1.452.992	162%	1.133.079	239%
Altre passività	(1.164.582)	(130%)	(956.344)	(202%)
(C) Capitale circolante gestionale	**288.410**	**32%**	**176.735**	**37%**
TFR	(399.328)	(45%)	(377.430)	(82%)
Altri fondi	-	-	-	-
(D) Totale Fondi	(399.328)	(45%)	**(377.430)**	(82%)
(E)=(A)+(B)+(C)+(D) Capitale investito netto (CIN)	**894.851**	**100%**	**473.491**	**100%**
Disponibilità Liquide	(454.525)	(51%)	(1.061.206)	(230%)
Passività Finanziarie	625.727	70%	508.108	110%
(E) Indebitamento Finanziario Netto (IFN)	**171.202**	**19%**	**(553.098)**	**(120%)**
(F) Patrimonio netto	**723.649**	**81%**	**1.026.588**	217%
(G)= (F)+ (E) Fonti	**894.851**	**100%**	**473.491**	100%

Rendiconto finanziario

	30/06/2026	31/12/2025
Rendiconto finanziario, metodo indiretto		
A) Flussi finanziari derivanti dall'attività operativa (metodo indiretto)		
Utile (perdita) dell'esercizio	**- 302.940**	**667**
Imposte sul reddito	**-**	**21.534**
Interessi passivi (attivi)	**11.721**	**26.710**
(Plusvalenze)/minusvalenze derivanti dalla cessione di attività	**-**	**- 4.136**
1) Utile (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenza da cessione	**- 291.219**	**44.775**
Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto	**-**	
Accantonamenti ai fondi	**-**	**42.800**
Ammortamenti delle immobilizzazioni	**83.847**	**173.424**
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	**-**	
Rettifiche di attività e passività finanziarie di strumenti finanziari derivati che non comportano movimentazione monetarie	**-**	**-**
Altre rettifiche per elementi non monetari	**48.667**	**49.617**
Totale rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto	**132.514**	**265.841**
2) Flusso finanziario prima delle variazioni del capitale circolante netto	**- 158.706**	**314.904**
Variazioni del capitale circolante netto		
Decremento /(Incremento) delle rimanenze	**238.341**	**- 83.841**
Decremento /(Incremento) dei crediti verso clienti	**96.253**	**- 646.033**
Incremento /(decremento) dei debiti verso fornitori	**- 763.599**	**463.695**
Decremento /(Incremento) dei ratei e risconti attivi	**- 258.182**	**- 143.045**

Incremento/(decremento) ratei e risconti passivi	**129.763**	**115.354**
Altri decrementi/(Altri incrementi) del capitale circolante netto	**32.318**	**- 142.278**
Totale variazioni del capitale circolante netto	**- 525.106**	**- 436.148**
3) Flusso finanziario dopo le variazioni del capitale circolante netto	**- 683.812**	**- 121.244**
Altre rettifiche		
Interessi incassati/(pagati)	**- 11.721**	**- 26.710**
(Imposte sul reddito pagate)		**87**
(Utilizzo dei fondi)	**-**	**- 16.210**
Altri incassi/(pagamenti)	**- 23.423**	**- 86.526**
Totale altre rettifiche	**- 35.144**	**- 129.359**
Flusso finanziario dell'attività operativa (A)	**- 718.956**	**- 250.603**
B) Flussi finanziari derivanti dall'attività di investimento		
Immobilizzazioni immateriali		
(Investimenti)	**-**	**- 7.195**
Immobilizzazioni materiali		
(Investimenti)	**- 2.000**	**- 1.459**
Prezzo di realizzo disinvestimenti	**-**	**4.136**
Immobilizzazioni finanziarie		
(Investimenti)	**- 3.346**	**- 5.217**
Attività finanziarie non immobilizzate	**-**	**-**
(Investimenti)	**-**	**-**
Flusso finanziario dell'attività di investimento (B)	**- 5.347**	**- 9.735**
C) Flussi finanziari derivanti dall'attività di finanziamento		
Mezzi di terzi		
Accensione finanziamenti	**-**	**215.944**
Incremento (Decremento) debiti a breve verso banche	**339.879**	**- 168.666**
Rimborso finanziamenti	**- 222.259**	**- 9.175**

Mezzi propri		
Aumento di capitale a pagamento	**-**	**300.599**
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento (C)	**117.621**	**338.702**
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (A± B ± C)	**-606.681**	**78.364**
Disponibilità liquide a inizio esercizio	**1.061.206**	**982.842**
Disponibilità liquide a fine periodo	**454.525**	**1.061.206**