IMPIANTI: ESAMINATI I KEY PERFORMANCE INDICATOR ("KPI") PRELIMINARI RELATIVI AI RICAVI 2025 E PORTAFOGLIO ORDINI

- **Portafoglio Ordini Al 31.12.2025: Euro 4,1 milioni +51,85% YoY**

- **Ricavi esercizio 2025: Euro 8,2 milioni –5,70% YoY**

Carate Brianza (MB), 24 Febbraio 2026 – Impianti S.p.A. (EGM: MPT), società che da 30 anni guida l'innovazione tecnologica nei sistemi di comunicazione professionale e nelle tecnologie Mission Critical e crea ambienti di lavoro moderni ed efficienti in ambito ICT & Audio/Video e nello sviluppo di soluzioni tecnologiche per i settori della Difesa e Law Enforcement (la "**Società**"), comunica che, in data odierna, il Consiglio di Amministrazione ha esaminato e approvato i key perfomance indicator ("KPI") preliminari relativi ai ricavi 2025 e portafoglio ordini non sottoposti a revisione contabile.

Nella tabella che segue sono esposti i ricavi per Business Unit:

Business Unit	31-dic-25	% Totale	31-dic-24	% Totale	Var 25-24	Var. %
System Integration	4.233.187	52%	4.147.556	48%	85.631	2,06%
Difesa	1.117.188	14%	95.000	1%	1.022.188	1075,98%
Servizi Professionali	1.048.769	13%	2.099.481	24%	-1.050.713	-50,04%
E-Commerce	1.769.326	21%	2.320.794	27%	-551.468	-23,76%
TOTALE RICAVI	**8.168.470**	**100%**	**8.662.831**	**100%**	**-494.362**	**-5,70%**

- La divisione System Integration evidenzia un incremento pari al 2,06% dei ricavi rispetto all'esercizio precedente, confermando la solida posizione della Società nel mercato di riferimento. L'andamento dei ricavi evidenzia una dinamica coerente con il percorso di crescita sostenibile definito dalla Società.

- La Business Unit Difesa evidenzia un incremento pari al 1075,98% rispetto all'esercizio precedente che riflette l'efficacia delle strategie di posizionamento implementate e la capacità dell'azienda di intercettare tempestivamente le evoluzioni del mercato di riferimento.

  Ulteriore conferma di quanto sopra descritto si riflette nella solidità del portafoglio ordini e della crescente domanda nel comparto di riferimento. Tale performance testimonia l'abilità della Società nel trasformare contesti complessi in opportunità industriali a elevato valore aggiunto.

- La divisione Servizi Professionali risente di una flessione rispetto all'esercizio 2024 (-50,04%), anno che aveva beneficiato di contratti straordinari con un importante Carrier Telefonico.

  Tuttavia, la performance risulta in miglioramento rispetto agli anni precedenti, per effetto delle iniziative di razionalizzazione e integrazione avviate nel contesto della trasformazione organizzativa e tecnologica dell'ultimo semestre 2025. Tale trend conferma la solidità della divisione ed il contributo prospettico alla creazione di valore.

- La divisione E-commerce registra una flessione dei ricavi (-23,76%) dopo la fase straordinaria di espansione osservata negli esercizi precedenti, sostenuta dall'adozione di tecnologie digitali innovative e dalla trasformazione del contesto lavorativo. L'attuale andamento, in linea con la maturità del segmento di mercato, sarà progressivamente mitigato attraverso l'incremento delle sinergie interdivisionali in coerenza con le strategie aziendali.

Portafoglio ordini (+51,85%):

Il Portafoglio Ordini al 31.12.2025 risulta essere pari a 4,1 milioni di euro rispetto a 2,7 milioni di euro pari periodo anno precedente (+51,85%) comprende ordini già acquisti e gare aggiudicate in attesa di stipula che alla data del presente comunicato risultano evadibili nel corso dell'esercizio 2026.

Le informazioni sopra riportate sono fornite al fine di garantire la massima trasparenza nei confronti del mercato e saranno ulteriormente dettagliate in occasione della pubblicazione dei risultati economico-finanziari relativi al periodo di riferimento.

Simone Lo Russo, CEO e co-fondatore di Impianti, ha commentato: *"I KPI preliminari riportati evidenziano la corretta impostazione delle strategie di crescita aziendali e segnano l'inizio dell'espansione della Business Unit Difesa. Tale divisione non crescerà da sola ma sarà il motore di innovazione delle altre business unit che sinergicamente integreranno il business classico con servizi e prodotti innovativi come, ad esempio, le control room per la divisione System Integration e gli assesment e la formazione per quanto riguarda la BU Servizi professionali. L'etica del business, la correttezza e la sostenibilità guideranno ogni nostro passo."*

Il calendario degli eventi societari è altresì disponibile sul sito internet della Società https://www.impianti.eu nella Sezione "Investor Relations / Comunicati stampa finanziari".

Il presente comunicato stampa è disponibile sul sito internet della Società https://www.impianti.eu nella sezione "Investor Relations" e su www.1info.it.

***

About Impianti S.p.A.

Impianti S.p.A. nata nel 1992, è attiva in Italia nel settore dell'innovazione tecnologica. Technology Scout, System Integrator e Business Developer in ambito ICT & Audio/Video e nello sviluppo di soluzioni tecnologiche per i settori della Difesa e Law Enforcement. Impianti nasce dalla volontà dei due soci fondatori, Simone Lo Russo, attuale CEO e Simona Castelli, attuale COO, che hanno costituito una realtà dinamica e flessibile, in grado di soddisfare i bisogni dei clienti e adattarsi ai continui cambiamenti del mercato. Da 30 anni, Impianti S.p.A. anticipa le esigenze del mercato grazie al suo DNA di business developer, con un mix di prodotti che riesce a soddisfare tutte le richieste. Oltre a questo, la consolidata esperienza sul mercato e le diverse certificazioni ottenute hanno permesso alla società di costruirsi una solida base clienti e diventare un interlocutore privilegiato, iscritto ad oltre 100 albi fornitori, di Aziende Corporate/Multinazionali, ONG, Pubblica Amministrazione Centrale, Governo, Difesa e Forze dell'Ordine. Dal 16 dicembre 2022 Impianti è quotata sul mercato Euronext Growth Milan organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A.. Per maggiori informazioni, visita https://www.impianti.eu/.

Contatti

IMPIANTI | T + 39 0362 912181
INVESTOR RELATIONS MANAGER
Simona Castelli | investor@impianti.eu

EnVent Italia SIM S.p.A. | T +39 02 22175979
Euronext Growth Advisor | pverna@envent.it

MIT Sim S.p.A. | Tel: +39 02 30561276
Specialist | Trading-desk@mitsim.it